



GRAIN MANAGEMENT

2023/24

BEDRYFSOORSIG



Jou vennoot in Landboubesigheid



WÊRELDKLAS TEGNOLOGIE VEILIGE BERGING

AFGRI

Tel: +27 11 063 2347 | E-mail: afgri@afgri.co.za

12 Byls Bridge Boulevard | Highveld Ext 73

Centurion 0157 | South Africa

Location | Latitude - 25°51'46.13"S | Longitude - 28°12'24.74"E

www.afgri.co.za



AFGRI – 'n Lid van AGH (AFGRI Group Holdings).

INHOUDSOPGAWE

BEDRYFSOORSIG	04
DIENSLEWERING	04
OPBERG-OOREENKOMS	04
GRAANLEWERING OPDRAG	04
WERKSURE	04
DROGING VAN GRAAN	05
VOGBASIS VAN GRAAN EN OLIESADE	05
FISIESE VERLIES-AFTREKKING	05
SKOONMAAK VAN GRAAN	05
VOORDELE OM GRAAN BY AFGRI SE BEDRYFSPUNTE TE BERG	06
SILOSERTIFIKATE	07
SILOKOSTE TARIEFSTRUKTURE VIR SOMERGRAAN	07
DAGTARIEF	07
150 DAE PLAFON	08
SEISOENSTARIEF	08
TARIEWE	08
PERIODETARIEF	10
DEURVOERTARIEF TYDENS STROOPTYD	10
ADDISIONELE KONTAKNOMMERS	11
NOTAS	12
• Bemarking van Graan	
• Die regte strategie	
• Beskikbare bemarkingsopsie	
• Voorseisoen kontrakte	
• Vaste prys kontrakte	
• Minimum - Maksimumpryskontrakte	
• Uitgestelde - Prysingskontrakte	
• Basiskontrakte	
• Verhandeling op die Suid-Afrikaanse Termynmark	
OPSOMMING	17
OPERASIONELE PUNTE	18

BEDRYFSOORSIG

Elke bemarkingsjaar het nuwe uitdagings en AFGRI Grain Management sal soos in die verlede daarna streef om sy diensvlakke op 'n hoë standaard te hou en sodoende verseker dat produsente hul oes met die minste ontgrigting by bedryfspunte kan lewer. Ons tariefstruktuur maak voorsiening vir klante se behoeftes.

DIENSLEWERING

Die dienste wat AFGRI Grain Management by bedryfspunte aanbied is daarop gemik om risiko's uit die produsente se hande te neem. Wanneer graan genoegsaam op die lande afgedroog het, is dit uiters noodsaaklik om die graan so vinnig moontlik vanaf die land veilig by 'n bedryfspunt gelewer te kry. Hierna neem AFGRI Grain Management alle risiko's rakende kwaliteit en kwantiteit oor en die produsent kan dan na gelang van marktoestande besluit wanneer en hoe om sy produk te bemark.

OPBERG-OOREENKOMS

Klante moet daarop let dat daar vooraf by die betrokke bedryfspunt waar die graan opgeberg word, 'n opbergooreenkoms onderteken moet word. Dit is in klante se eie belang dat die ooreenkoms onderteken word om sodoende die kliënt se belange te beskerm.

Benut gerus die AFGRI eAccounts-platform deur in te teken afgri.eaccounts.co.za/login om jou opbergooreenkoms elektronies te teken, of alternatiewelik registreer eers op eAccounts by afgri.eaccounts.co.za/register

GRAANLEWERING OPDRAG

Om seker te maak dat produsente se graan op die korrekte kontrakte gelewer word. Dit is uiters belangrik dat met elke vraag aangedui word op watter kontrak en opbergingsopsie die betrokke vraag gelewer moet word. Die nodige dokumentasie is by bedryfspunte beskikbaar.

WERKSURE

Verlengde ure sal tydens die oes-innametydperk gewerk word om produsente in staat te stel om hul oes vinnig te stroop en te lewer ten einde risiko's te verminder.

DROGING VAN GRAAN

Silo's wat oor droërs beskik sal mielies tot en met 16% vog kan droog. In gevalle waar die

vog tussen 16% en 17% is, kan 'n spesiale reëling met die bestuurder getref word. Hierdie reëling kan getref word indien omstandighede dit toelaat.

VOGBASIS VAN GRAAN EN OLIESADE

Die voglobasis van graan en oliesade is as volg:

Sonneblom:	9.0%
Mielies:	12.5%
Sojabone:	12.0%
Sorghum:	12.5%

Waar omstandighede dit toelaat en droërs beskikbaar is, kan die sojabone teen 'n maksimum vog persentasie van 14% ingeneem word om gedroog te word. Hierdie is nie 'n algemene reëling nie en die betrokke silobestuurder sal sodanige besluit in samewerking met sy/haar streeksbestuurder neem. Hierdie aksie kan slegs plaasvind indien omstandighede en aktiwiteite by die betrokke silo dit toelaat.

FISIESE VERLIES-AFTREKKING

Die fisiese verlies-aftrekking op produkte is as volg:

Sorghum:	1.75%
Mielies:	0.97%
Sojabone:	0.47%
Sonneblom:	0.47%

SKOONMAAK VAN GRAAN

Indien klante 'n behoefte het om graan skoon te maak kan daar met die betrokke bedryfspunt in verbinding getree word om die nodige reëlings te tref.

AFLAAI VAN VRAGMOTORS TYDENS OES INNAME

Daar sal vanjaar weer personeel beskikbaar gestel word om tydens die oestyd met die aflaai van vrugte behulpsaam te wees. Daar word vertrou dat hierdie diens, soos in die verlede, van groot waarde vir klante sal wees.

VOORDELE OM GRAAN BY AFGRI SE BEDRYFSPUNTE TE BERG

Daar kan tereg deur produsente gevra word wat se voordeel dit vir hulle inhou om hul graan by AFGRI op te berg. Enkele voordele wat dit vir die produsent inhou word hieronder uiteengesit:

- Geen inhantering
- Buigsame bergingsopsies op eerste lewerings met die beskerming van 'n plafontarief en steeds die opsie van 'n seisoenale tarief
- Verskillende grade en kwaliteit kan afsonderlik opgeberg word.
- Gekwalifiseerde graangradeerders is verantwoordelik vir die gradering van graan.
- Ontvangs en versending van graan word deur middel van geykte massameters gedoen.
- Graan word beroek.
- Kwaliteit en kwantiteit word gewaarborg. Klante kry dus dieselfde kwaliteit en kwantiteit graan terug, ongeag die tydperk van berging.
- Silosertifikate kan aangevra word (dit sluit SAFEX- en elektroniese sertifikate in) om graan vinnig en effektief te bemark.
- Voorraad inligting kan via die internet verkry word.
- Konsolidasies van voorrade by strategiese bedryfspunte kan gedoen word waar omstandighede dit toelaat.
- Geleenthede vir voorraadruilings kan strategies benut word. (AFGRI se administrasie kan klante deurgaans teen baie mededingende tariewe en tot voordeel van die klant hiermee behulpsaam wees).
- Voorraad bevestiging per e-pos, in die formaat wat klante verlang, teen minimale tariewe.
- Nismark produkte kan afsonderlik opgeberg word. Daar is sekere protokolle wat gevolg moet word en hierdie inligting is op aanvraag beskikbaar.
- Graan kan versak word indien daar 'n behoefte is, en silo aktiwiteite en uitleg dit moontlik maak.
- Skoonmaak van graan kan op versoek gedoen word, byvoorbeeld die uitsif van skadelike sade.
- Graan kan op 'n deurvoer basis by silos hanteer word.
- Alle bedryfspunte voldoen aan die vereiste wetgewing vir voedselveiligheid.
- Kontrak administrasie.

SILOSERTIFIKATE

AFGRI reik slegs elektroniese sertifikate uit namens Electronic Silo Certificates (Pty) Ltd (ESC) geadministreer word. Uitreikingskoste vir sertifikate beloop R 4.12/t, (BTW Uitgesluit), vanaf 1 Maart 2023.

In gevalle waar die graan gedroog word kan sertifikate eers uitgereik word nadat die drogings-proses voltooi is. Wanneer lae voorraadvlakke voorkom, kan dit by sekere bedryfspunte tot gevolg hê dat beroekte graan ook eers onder beroking uit moet wees voordat sertifikate uitgereik kan word.

SILOKOSTE TARIEFSTRUKTURE VIR SOMERGRAAN

(2023/2024-BEMARKINGSEISOEN)

Bemarkingsjare waarop tariewe van toepassing is:

Sonneblom/Sojabone: 1 Maart tot 28 Februarie

Mielies/Sorghum: 1 Mei tot 30 April

Klante sal vanjaar weer die keuse tussen 'n dagtarief en seisoenstarief hê. Hierdie keuse kan per transaksie uitgeoefen word wat beteken dat klante met elke vraag wat gelewer word kan kies of dit op 'n dagtarief of seisoenstarief opsie gelewer word.

Klante moet 'n leweringsopsie saam met elke vraag wat gelewer word voorsien om die keuse van lewering te bevestig. Hierdie opsie per vraag word eenmalig uitgeoefen en geen regstellings sal na die tyd gemaak kan word nie. Hierdie is 'n belangrike keuse vir klante in hul bemarking strategie en daar word vertrou dat klante hierdie geleentheid tot hul eie voordeel sal benut.

Die hanteringstarief sal uit 'n uithanteringsfooi bestaan.

DAGTARIEF

Klante wat van voorneme is om hul graan vir 'n kort tydperk op te berg, word aangeraai om van hierdie opsie gebruik te maak. Hierdie opsie bestaan uit die volgende komponente:

150 DAE PLAFON

Hierdie dagtarief opsie geld op alle eerste lewerings van graan. Na 150 dae op alle eerste lewerings van graan word 'n plafon bereik. Dus is dagtarief betaalbaar vir 'n maksimum van 150 dae na lewering per vrag. Hierdie opsie is slegs van toepassing op die eerste jaar van lewering en nie op oordragvoorraad nie.

- Opbergtarief:** Fakturering vind aan die einde van die maand plaas, bereken op daaglikse voorraad.
- Uithantering:** Fakturering vind plaas wanneer die graan uitgelaai word of met die uitreik van 'n SAFEX-sertifikaat.

SEISOENSTARIEF

Klante wat van voorneme is om hul graan vir 'n lang tydperk op te berg, word aangeraai om van hierdie opsie gebruik te maak. Hierdie opsie bestaan uit die volgende komponente

- Opbergtarief:** Die seisoentarief word gefaktureer wanneer die graan uitgelaai word, oorgedra word na 'n ander klant of na 'n nuwe bemarkingseisoen of wanneer 'n elektroniese SAFEX-sertifikaat aangevra word
- Uithantering:** Fakturering vind plaas wanneer die graan uitgelaai word of met die uitreik van 'n SAFEX-sertifikaat.

TARIEWE (BTW UITGESLUIT)

BATTERY BRITS PTA-WES	MIELIES R/T	SORGHUM R/T	SOJABONE R/T	SONNEBLOM R/T
Uithantering	65.81	65.81	74.05	123.42
Opberg (R/t/d)	1.02	1.02	1.08	1.95
Seisoentarief	104.87	104.87	108.36	183.56

VRYSTAAT	MIELIES R/T	SORGHUM R/T	SOJABONE R/T	SONNEBLOM R/T
Uithantering	59.95	59.95	68.46	119.57
Opberg (R/t/d)	1.02	1.02	1.08	1.95
Seisoentarief	143.23	143.23	147.74	180.11
MPUMALANGA/ GAUTENG	MIELIES R/T	SORGHUM R/T	SOJABONE R/T	SONNEBLOM R/T
Uithantering	56.82	56.82	68.46	119.57
Opberg (R/t/d)	1.02	1.02	1.08	1.95
Seisoentarief	143.23	143.23	147.74	180.11
KWAZULU - NATAL	MIELIES R/T	SORGHUM R/T	SOJABONE R/T	SONNEBLOM R/T
Uithantering	59.95	59.95	68.46	119.57
Opberg (R/t/d)	1.02	1.02	1.08	1.95
Seisoentarief	119.38	119.38	131.32	229.90
LIMPOPO (NORTHAM & MARBLE HALL)	MIELIES R/T	SORGHUM R/T	SOJABONE R/T	SONNEBLOM R/T
Uithantering	32.94	56.82	68.46	119.57
Opberg (R/t/d)	1.02	1.02	1.08	1.95
Seisoentarief	143.23	143.23	147.74	180.11

PERIODETARIEF

Let asseblief daarop dat daar nie 'n siesoenstarief by die volgende graan opbergingsfasiliteite beskikbaar is nie:

BEESTEKRAAL	MIELIES R/T	SORGHUM R/T	SOJABONE R/T	SONNEBLUM R/T
Uithantering	65.81	65.81	74.05	123.42
Periodetarief	52.44	52.44	54.18	91.78

Beestekraal – Voorraad steeds op Oberg na die 4 maande tydperk sal met die periodetarief gedebiteer word en na normale dagtarief oorgeplaas word. Normale hanteringstariewe en reëls geld.

TARIEWE (BTW UITGESLUIT)

SLABBERTS	MIELIES R/T	SORGHUM R/T	SOJABONE R/T	SONNEBLUM R/T
Uithantering	59.95	59.95	68.46	119.57
Periodetarief	114.58	114.58	118.14	144.09

Slabberts - Voorraad steeds op Opberg na die 8 maande tydperk sal met die periodetarief gedebiteer word en na normale dagtarief oorgeplaas word. Normale hanteringstariewe en reëls geld.

DEURVOERTARIEF TYDENS STROOPTYD

Daar sal weer vanjaar 'n deurvoertarief vir mielies by verskeie bedryfspunte beskikbaar wees vir klante wat 'n behoefte het om hul mielies tydens strooptyd aan afnemers te voorsien. Klante wat in hierdie diens belangstel moet voor die aanvang van die strooptyd met AFGRI in verbinding tree sodat die nodige administratiewe reëlings getref kan word. Die tarief vir hierdie diens beloop R 33.76/t, (BTW Uitgesluit), wat die in- en uithantering insluit. Hierdie is 'n spesiale kontrak en tariewe wat op ander kontrakte betrekking het, is nie op hierdie spesifieke kontrak van toepassing nie. Klante moet daarop let dat hierdie tarief slegs van toepassing is wanneer mielies by die eerste bedryfspunt op 'n deurvoerbasis hanteer word in die veronderstelling dat dit na 'n afnemer versend word en nie na 'n ander AFGRI bedryfspunt nie.

GRAAN VERSEND VAN EEN AFGRI BEDRYFSPUNT NA 'N ANDER AFGRI BEDRYFSPUNT

Wanneer graan van een AFGRI bedryfspunt na 'n ander AFGRI bedryfspunt versend word geld die volgende reëling:

Wanneer graan aanvanklik by die eerste bedryfspunt ontvang word geld die toepaslike dag of seisoenstarief. Indien graan egter van die eerste bedryfspunt na 'n volgende bedryfspunt versend word, is 'n hanteringstarief van R 37.21/t, (BTW Uitgesluit), by die tweede bedryfspunt van toepassing. Die toepaslike opbergtarief is verder van toepassing vir die tydperk wat die graan opgeberg word maar geen uithantering sal by die tweede bedryfspunt verhaal word nie.

ADDISIONELE KONTAKNOMMERS

VOORRAADNAVRAE	
Koos Lombard	011 063 2124
Johan Swart	011 063 2244
Ferdie Venter	011 063 2130

SILOKOSTES EN OPBERGREKENINGS	
Nico Henning	011 063 2786
Janine Swart	011 063 2125

SERTIFIKATE	
Thakgatso Shogole	011 063 2147
Tremaine Abrahams	011 063 2265

LAAI INSTRUKSIES	
Leatitia Louw	011 063 2142

NOTAS

BEMARKING VAN GRAAN

Die ontwikkeling en implementering van 'n bemarkingstrategie ondersteun volhoubare graanproduksie. 'n Bemarkingstrategie neem die emosie uit bemarkingsbesluite om prys risiko te bestuur in 'n volatiele graanmark.

DIE REGTE STRATEGIE

Bemarking, met die uiteindelijke doelwit om gemiddeld 'n aanvaarbare prys vir die produk te behaal, behels deeglike beplanning. Verskeie bemarkingsstrategieë is beskikbaar vir produsente en dit is noodsaaklik dat alle opsies deeglik ontleed word om die beste strategie vir 'n bepaalde boerdery saam te stel. Opsies wat gekies word vir die bemarking van grane, kan ook jaarliks wissel. 'n Strategie wat een jaar suksesvol was kan verander word om by die markklimaat van die volgende jaar aan te pas.

BESKIKBARE BEMARKINGSOPSIE

Die volgende bemarkingsopsies is onder andere in die vrye mark beskikbaar vir die bemarking van graan:

- Voorseisoen kontrakte
- Vaste Pryse kontrakte
- Minimumpryskontrakte
- Minimum - Maksimumpryskontrakte
- Uitgestelde - prysingskontrakte
- Basiskontrakte
- Gelewerde kontrakte

VOORSEISOEN KONTRAKTE

Voorseisoen kontrakte is deurlopend aan produsente beskikbaar voordat die gewas aangeplant word.

Voordele

- Voorseisoen kontrakte sluit in die opsie om by die silo sowel as by die meule te lewer.
- Prys van die kommoditeit is onmiddellik bekend. Beplanning rondom insetkoste kan uitgevoer word en krediet kan vroegtydig gereël word.

- Geen kapitaal word benodig om die kontrak op te stel of om waarborge te lewer nie.
- Die kontrak is bindend op beide die koper en verkoper.
- Prysisiko kan effektief beheer word.

Nadele

- Die produk wat gekontrakteer is, moet gelewer word. Indien die beplande oppervlakte nie aangeplant kan word nie, sal dit beteken dat graan op die kontantmark aangekoop word om aan die kontrakvoorwaardes te voldoen.
- Net so kan droogte of te veel reën die opbrengs van gewasse benadeel. Sou produsente nie die kontrakverpligtinge kan nakom nie en die pryse van grane styg, kan dit produsente baie duur te staan kom om kontrakverpligtinge na te kom. Die feit dat kopers nie oor die algemeen die sogenaamde force majeure klousule in kontrakte byvoeg nie, verhoog die produsente se risiko.
- Indien pryse van grane styg nadat die kontrak aangegaan is, kan dit op papier verliese beteken. Dit is dus noodsaaklik om nie te veel graan voor plant te kontrakteer nie maar om eerder 'n gediversifiseerde bemarkingstrategie te volg.
- Dit is bykans onmoontlik om van kontrakte vrygestel te word na ondertekening daarvan. Indien die behoefte ontstaan om van kontrakte vrygestel te word kan dit gewoonlik teen 'n sekere koste geskied.

VASTE PRYS KONTRAKTE

Dit is kontrakte wat beskikbaar is tydens stroop en lewering.

Voordele

- Die oesgrootte is bekend aan die produsent. Die risiko van wanprestasie word dus grootliks uitgeskakel.
- Risiko gekoppel aan force majeure is minimaal.
- Tydens lewering word die totale bedrag waarvoor grane gekontrakteer is, as 'n eenmalige bedrag aan die produsent oorbetaal. Indien 'n rentefaktor hieraan gekoppel word, kan dit voordelig wees om 'n gedeelte van 'n oes so te bemark.

Nadele

- Gedurende strooptyd is die volume van die nasionale oes reeds bekend aan kopers. Gevolglik is hierdie tipe kontrakte gekoppel aan die markprys van die spesifieke produk op daardie tydstop. Dit kan beteken dat in 'n oorskotjaar die prys ook baie laag kan wees.
- Die produk wat gekontrakteer is, moet gelewer word. Indien hael voorkom of baie nat toestande wat die strooppeses vertraag, sal dit beteken dat graan op die kontantmark aangekoop moet word om aan die kontrakvoorwaardes te voldoen. Omrede kopers nie die force majeure klousule algemeen in tydens lewering kontrakte voeg nie, plaas dit 'n mate van risiko op die produsent.

MINIMUMPRYSKONTRAKTE

Met die kontrak word 'n minimumprys aan die produk gekoppel.

Voordele

- Die produsent sal nie minder as 'n bekende minimum prys vir die produk betaal word nie.
- Indien graanpryse daal sal die produsent beskerm wees teen laer pryse.
- Geen kapitaal word benodig om die kontrak op te stel of om waarborge te lewer nie wat bydra tot 'n positiewe kontantvloei vir die produsent.

Nadele

- 'n Opsiekoste kan aan die kontrak gekoppel word en sal vir die verkoper se rekening wees.
- Die produk wat gekontrakteer is, moet gelewer word. Indien hael voorkom of baie nat toestande wat die strooppeses vertraag, sal dit beteken dat graan op die kontantmark aangekoop moet word om aan die kontrakvoorwaardes te voldoen. Omrede kopers nie die force majeure klousule algemeen in tydens lewering kontrakte voeg nie, plaas dit 'n mate van risiko op die produsent.

MINIMUM - MAKSIMUMPRYSKONTRAKTE

'n Minimumprys asook 'n maksimumprys word aan die produk gekoppel.

Voordele

- Die produsent sal nie minder as 'n bekende minimum prys vir die produk betaal word nie.
- Indien graanpryse daal sal die produsent beskerm wees teen laer pryse.
- Geen kapitaal word benodig om die kontrak op te stel of om waarborge te lewer nie wat bydra tot 'n positiewe kontantvloei vir die produsent.

Nadele

- 'n Opsie struktuurkoste kan aan die kontrak gekoppel word en is vir die verkoper se rekening.
- Die produsent sal nie meer as 'n bekende maksimumprys vir die produk betaal word nie.
- In sekere variasies van die minimum- en maksimumpryskontrak word die tonnemaat wat gelewer moet word verdubbel indien die SAFEX-prys op 'n spesifieke datum groter is as die maksimumprys soos gespesifiseer.
- Die produk wat gekontrakteer is, moet gelewer word. Indien hael voorkom of baie nat toestande wat die strooppreses vertraag, sal dit beteken dat graan op die kontantmark aangekoop moet word om aan die kontrakvoorwaardes te voldoen. Omrede kopers nie die force majeure klousule algemeen in tydens lewering kontrakte voeg nie, plaas dit 'n mate van risiko op die produsent.

UITGESTELDE - PRYSINGSKONTRAKTE

Met die kontrak kan 'n finale prys van die produk op 'n latere stadium bepaal word.

Voordele

- Die basis waarteen die produk geprys word is bekend.
- Die produsent is 'n markdeelnemer sonder dat marges betaal moet word.
- Indien pryse styg sal die koper die kontrakprys teen dieselfde tempo as markpryse aanpas.
- Stoorkoste word beperk.
- Kontrakbestuur word deur die koper uitgevoer.
- Geen kapitaal word benodig om die kontrak op te stel of om waarborge te lewer nie wat bydra tot 'n positiewe kontantvloei vir die produsent.

Nadele

- Die produsent is nie verskans teen prysskommeling nie indien pryse in die graanmark daal nie.

BASISKONTRAKTE

Deur gebruik te maak van hierdie kontrakopsie is die basis waarteen die finale prys van die produk op 'n latere stadium vasgestel gaan word, aan die produsent bekend.

Voordele

- Die basis waarteen die produk geprys word is bekend.
- Die produsent is 'n markdeelnemer sonder dat marges betaal moet word.
- Indien pryse styg sal die koper die kontrakprys teen dieselfde tempo as markpryse aanpas.
- Kontrakbestuur word deur die koper uitgevoer.
- Geen kapitaal word benodig om die kontrak op te stel of om waarborge te lewer nie wat bydra tot 'n positiewe kontantvloei vir die produsent.

Nadele

- Die produsent is nie verskans teen prysskommelingne indien prysse in die graanmark daal nie.

VERHANDELING OP DIE SUID- AFRIKAANSE TERMYNMARK

JSE standaard kontrak graan kommoditeite:

JSE KOMMODITEITE	KONTRAK EENHEID
Wit mielies	100 ton
Geel mielies	100 ton
Koring	50 ton
Sonneblom	50 ton
Sojabone	50 ton
Sorghum	30 ton

Graan afgeleide instrumente kan op die Suid-Afrikaanse termynmark verhandel word. Die handelings lessenaar van Gro-Capital bied kliënte (individue of ondernemings) 'n fasiliteit om prysrisiko van landboukommoditeite op die JSE Commodity Derivative Market (SAFEX) en Valutarisiko op die JSE Currency derivative Market (Yield -X) te verskans, deur van afgeleide termynmark instrumente en opsies gebruik te maak transaksies

SAFEX- graan handelings voordele

- Prysrisiko kan verminder word.
- Die mark is gebruikersvriendelik deurdat kontrakte beide aangekoop en verkoop kan word.
- Koste is bekend indien handelings plaasvind.
- Produsente is nie verplig om grane te lewer nie. Die posisie kan bestuur word en kontrakte kan vir 'n wins of verlies gekoop of verkoop word.
- Winste kan aangewend word om kontantverkope te verskans.

Nadele van termynmarkte

- 'n Marge moet inbetaal word by 'n klaringshuis voordat verhandeling kan plaasvind. Hierdie marge kan die kontantvloei van produsente benadeel.
- Standaard kontrakte.
- Die produsent sal gebruik maak van 'n makelaar om handelings uit te voer.
- Duidelike opdragte oor wanneer om kontrakte te verkoop of koop moet tussen die produsent en makelaar bestaan.

OPSOMMING

Bemaking is 'n noodsaaklike faset van gewasproduksie. Om 'n volhoubare boerderyeenheid te ontwikkel is dit noodsaaklik om 'n bemakingsstrategie saam te stel wat by elke boerdery aanpas. Verskeie meganismes bestaan om besluite te neem rakende die aanwending van bemakingsinstrumente in 'n bemakingsplan. Dit is egter noodsaaklik om akkurate markinligting te versamel en bemakings besluite betyds te neem. Afgesien daarvan dat bemaking 'n bestuursaksie is wat 365 dae van die jaar aandag moet geniet is daar sekere kritieke groeiperiodes waartydens groter besluite geneem moet word.

BROKING

JANNIE VAN DER WATT	SUSAN MITTERMEIER
011 063 2729	011 063 2720
082 458 8789	083 415 7467
WILLEM PEYPER	JOHAN DU TOIT
011 0632724	011 063 2723
082 463 8626	072 760 2429

OPERASIONELE PUNTE

ALGEMENE BESTUURDER OPERASIONEEL		
Jan de Sousa	011 063 2045	0823741821
WESTERN CAPE		
Area Manager	Danie Greeff	082 656 3936
Eenboom Bunker	079 499 2267	079 499 2267
Eensgezindt Bunker	011 063 2174	083 450 5865
Klipfontein Bunker	017 624 1021	083 450 5837
Malansdam Bunker	011 063 2792	072 269 0050
KWAZULU NATAL		
Area Manager	Piet Claase	083 288 6743
Bergville Silo	011 070 2410	083 266 3615
Bloedrivier Silo	011 070 2444	083 266 3589
Dannhauser Silo	011 070 2412	082 554 0962
Dundee Silo	011070 2413	083 266 3594
Mizpah Silo		072 610 2499
Paulpietersburg Silo	011 070 2421	083 266 3612
Pietermaritzburg Silo	011 070 2422	083 446 8458

OPERASIONELE PUNTE

Vryheid Silo	011 070 2426	083 266 3592
Winterton Bunker		083 275 6478
Winterton Silo	011 070 2427	083 266 3596
Chelmsford dam Bunker		072 906 2405
FREE STATE		
Area Manager	Jacques Jacobs	073 109 1155
Afrikaskop Silo	058 653 1230	082 412 3453
Bethlehem Silo	011 070 2411	083 414 5211
Eeram Silo	011 063 3968	083 266 3597
Harrismith Silo	011 070 2429	083 387 3635
Kaallaagte Silo	011 070 2414	083 446 8540
Kransfontein Silo	011 070 2415	083 414 5216
Libertas Silo	011 070 2416	083 414 5206
Marquard Silo	011 070 2418	082 412 3410
Meets Silo	011 070 2419	082 412 3466
Monte Video Silo	011 0702428	083 387 4027
Senekal Silo	011 070 2424	083 387 4035
Slabberts Silo	011 070 2425	083 387 4036

OPERASIONELE PUNTE

NORTH WEST & GAUTENG		
Area Manager	Jaco Naude	066 267 2232
Bapsfontein Bunker		076 309 2044
Battery Silo	011 063 2753	071 563 3480
Beestekraal Silo	011 063 2109	066 443 1529
Brits Silo	011 063 2895/2906	071 540 7697
Bronkhorstspuit Silo	017 624 1231/1042	083 387 4058
Kaalfontein Silo	011 063 2799	083 446 8519
Northam Silo	011 070 2420	071 587 2408
Pretoria-Wes Silo	011 070 2423	071 561 2385
Ezolimo Bunker		064 838 4117
MPUMALANGA (Middelburg)		
Area Manager	Erik Duvenhage	082 093 8754
Arnot Silo	017 624 1033	083 387 4046
Carolina Silo	017 624 1024	083 414 5204
Lydenburg Silo	011 070 2417	066 061 4229
Marble Hall Silo	017 624 1023	083 387 4003
Middelburg Silo	017 624 1018	083 387 4025

OPERASIONELE PUNTE

Pan Silo	017 624 1027	082 769 4214
Stoffberg Silo	017 624 1051	083 387 4029
Wonderfontein Silo	017 624 1019	083 387 4057
MPUMALANGA (Bethal)		
Area Manager	Stefan van Staden	083 301 0262
Argent Silo	017 624 1556	083 387 3523
Bakenlaagte Bunker	017 624 1382	083 414 5209
Brakfontein Bunker	017 624 1386	082 554 1052
Devon Silo	017 624 1025	076 938 2414
Dryden Silo	017 624 1035	083 387 3709
Hawerklip Silo	017 624 1390	082 554 0915
Kendal Silo	017 624 1388	083 450 5806
Kinross Bunker	017 624 1020	083 387 4059
Kinross Silo	017 624 1044	083 387 4032
Kortlaagte Bunker		072 887 9665
Leslie Silo	017 624 1222	083 387 3653
Ogies Silo	017 624 1049	083 387 3609

OPERASIONELE PUNTE

Trichardt Silo	017 624 1052	083 387 3960
Vlakfontein Bunker	017 624 1381	083 579 2170
MPUMALANGA (Bethal)		
Area Manager	Jaco Kloppers	079 191 6491
Bethal Silo	017 624 1380	083 414 5205
Davel Silo	017 624 1310	083 387 4022
Dennegeur Bunker	017 624 1010	072 416 8112
Driefontein Silo	017 624 1385	083 450 5860
Ermelo Silo	017 624 1039	083 387 4051
Estancia Silo	017 624 1038	083 446 9269
Lothair Silo	017 624 1045	083 414 5210
Maizefield Silo	017 624 1040	083 387 3475
Overvaal Silo	017 624 1026	083 387 4021
MPUMALANGA (Standerton)		
Area Manager	Hannes Duvenhage	082 926 7658
Amersfoort Silo	017 624 1050	083 387 4043
Greylingstad Silo	017 624 1235	083 387 4049
Harvard Silo	017 624 1041	083 414 5207

OPERASIONELE PUNTE

Hendriksvallei Bunker	017 624 1084	076 512 6792
Holmdene Silo	017 624 1066	083 462 6007
Morgenzon Silo	017 624 1046	083 446 8429
Platrand Silo	017 624 1028	083 387 4030
Vaaldrif Bunker	017 624 1029	072 906 1338
Standerton Silo	017 624 1030	083 387 3605
Val Silo	017 624 1391	083 387 4054
Vogelvallei Bunker	011 063 2324	083 387 4042
GAUTENG (Nigel)		
Area Manager	Daan Badenhorst	084 952 8402
Balfour Silo	017 624 1047	083 450 5862
Bloekomspruit Silo	017 624 1401	083 387 4063
Eloff Silo	017 624 1036	083 450 5839
Endicott Silo	017 624 1037	083 387 4016
Glenroy Silo	017 624 1228	083 450 5807
Goeiehoek Silo	017 624 1559	083 387 3705
Grootvlei Silo	017 624 1395	083 387 3987
Kliprivier Bunker	011 063 2762	083 576 7378

OPERASIONELE PUNTE

Leeuspruit Silo	017 624 1396	083 414 5213
Meyerton Bunker		083 387 4056
Nigel Silo	017 624 1048	083 387 4019
Palmietfontein Bunker	017 624 1387	082 554 1033

GRAAN VERKRYGING

WESTERN CAPE
FRIKKIE BARNARD
078 099 2946
EENBOOM BUNKER
EENSGEZINDT BUNKER
KLIPFONTEIN BUNKER
MALANSDAM BUNKER
FREE STATE : HARRISMITH
PHILIP STRYDOM
058 303 5757
083 275 6194
AFRIKASKOP SILO
EERAM SILO
HARRISMITH SILO
KRANSFONTEIN SILO

KWAZULU NATAL
KLAAS MEINTJES
063 509 2861
BERGVILLE SILO
BLOEDRIVIER SILO
CHELMSFORDDAM BUNKER
DANNHAUSER SILO
DUNDEE SILO
MISPAH SILO
PAULPIETERSBURG SILO
PIETERMARITZBURG SILO
VRYHEID SILO
WINTERTON BUNKER
WINTERTON SILO

GRAAN VERKRYGING

FREE STATE : BETHLEHEM
NICO VAN DER MERWE
058 303 5757 / 079 948 1669
BETHLEHEM SILO
KAALLAAGTE SILO
KENDAL SILO
LIBERTAS SILO
MARQUARD SILO
MEETS SILO
MONTE VIDEO SILO
OGIES SILO
SENEKAL SILO
SLABBERTS SILO
NORTH WEST
MARIUS PRINSLOO
0835666321
BATTERY SILO
BEESTEKRAAL SILO
BRITS SILO
NORTHAM SILO
PRETORIA-WES SILO

GAUTENG
LEON LOMBARD
011 063 2780 / 078 099 2935
ARGENT SILO
BRONKHORSTSPRUIT SILO
DELMAS BUNKER
DRYDEN SILO
ELOFF SILO
HAWERKLIP SILO
KAALFONTEIN SILO
MPUMALANGA : MIDDELBURG
JACO GROBLER
013 243 5734 / 082 439 7471
ARNOT SILO
LYDENBURG SILO
MARBLE HALL SILO
MIDDELBURG SILO
PAN SILO
STOFFBERG SILO
WONDERFONTEIN SILO

GRAAN VERKRYGING

MPUMALANGA : DRIEFONTEIN
JACQUES OOSTHUIZEN
017 624 1171 / 082 510 2810
BAKENLAAGTE BUNKER
DRIEFONTEIN SILO
KINROSS BUNKER
KORTLAAGTE BUNKER
LESLIE SILO
VLAKFONTEIN BUNKER
MPUMALANGA : BETHAL
ANTON SIEMENS
017 624 1244 / 071 482 1780
BETHAL SILO
BRAKFONTein BUNKER (TRICHARDT)
DAVEL SILO
MAIZEFIELD SILO
MORGENZON SILO
TRICHARDT SILO

MPUMALANGA : PLATRAN
DENNIS KUMM
0828524648
AMERSFOORT SILO
HARVARD SILO
HENDRIKSVALLEI BUNKER
PLATRAN SILO
STANDERTON SILO
MPUMALANGA : NIGEL
ALBERT MYBURGH
076 282 7269
BALFOUR SILO
DEVON SILO
ENDICOTT SILO
GLENROY SILO
GOEIEHOEK SILO
NIGEL SILO
PALMIETF BKR (BALFOUR)

GRAAN VERKRYGING

MPUMALANGA : STANDERTON
DEWALD FOURIE
060 601 1934
BLOEKOMSPRUIT SILO
GREYLINGSTAD SILO
GROOTVLEI SILO
HOLMDENE SILO
KINROSS SILO
LEEUSPRUIT SILO
VAALDRIFT BUNKER
VAL SILO
VOGELVALLEI BUNKER

MPUMALANGA : ERMELO
JOHAN VAN ROOYEN/HANNO FOURIE
017 624 1202 / 0825713614 / 079 914 5592
CAROLINA SILO
ERMELO SILO
DENNEGEUR BUNKER
ESTANCIA SILO
LOTHAIR SILO
OVERVAAL SILO

GRAANVERHANDELING

YELLOW MAIZE	WHITE MAIZE	OILSEEDS
GERHARD TROSKIE	AMAL RAMKELAWON	ORG VAN DER WATT
011 063 2926	011 063 2691	
079 494 0752	084 293 8725	082 448 7705



**WORLD-CLASS
TECHNOLOGY
SECURE STORAGE**

